



*Guy Delmer, plant manager de Laser Cheval, table sur de nouveaux développements dans les pays émergents, dont l'Inde. Photo JBD*

*Laser Cheval est un des acteurs de la filière médicale à Besançon pour qui cette activité a généré une réelle dynamique et de la valeur ajoutée.*

Pour Laser Cheval, qui a le savoir faire d'un horloger, il était tout à fait naturel d'opérer ce transfert dans le domaine du médical, qui fait appel aux mêmes outils de fabrication.

La mutation s'est opérée sans difficulté depuis de longues années. Laser Cheval peut même s'enorgueillir d'avoir fabriqué et vendu plus de 1000 machines à usage médical dans le monde depuis que l'entreprise s'est lancée dans cette activité. Cette aventure industrielle a déjà une histoire, qui va continuer à être écrite. Selon Guy Delmer, directeur de Laser Cheval à Besançon, de nouveaux développements se feront dans les années à venir dans certains pays émergents, parmi lesquels l'Inde.

Il va de soi que pour s'implanter sur un tel marché, il faut un partenaire. Ne serait-ce que pour assurer le service après-vente. Mais la conception, assure Guy Delmer, voire même l'installation des machines concernées se fera avec les ressources existantes à Besançon.

Laser Cheval dispose en Franche-Comté d'une équipe de 45 salariés spécialisés dans des opérations de soudure, mais aussi de marquage de pièces, qui représentent un tiers de l'activité pour le secteur médical. Les deux-tiers restant concernent la conception et le développement de machines pour le secteur médical et le service après-vente. Dans cette dernière activité, à forte valeur ajoutée, il y a nécessairement de la matière grise, de la recherche, du développement, et par voie de conséquence de l'innovation.

C'est ce qui explique que, même en 2009, année de la crise majeure, Laser Cheval a fini son exercice légèrement excédentaire. Pour autant, Guy Delmer en convient, il y a eu un ralentissement de l'activité, mais qui n'a pas entraîné de trou d'air parce que, précisément, les équipements qui sont conçus et fabriqués à Besançon ont une forte valeur ajoutée. Dans ce domaine des machines à usage médical, Laser Cheval est leader en France et en Suisse. Cela représente 15 % de l'activité du groupe franc-comtois.

Certes, Laser Cheval avait un atout, la technologie maîtrisée en grande partie sur le terrain des microtechniques. Mais l'entreprise a su aussi se situer utilement sur le champ très vaste du médical. Elle a su aussi tirer partie de ses forces sur le terrain de la recherche et du développement. Plus encore, elle a été en capacité de mettre en place une véritable stratégie.

Cette force sera déterminante lorsqu'il s'agira de s'adapter à d'autres réglementations, d'autres normes dans les pays émergents. Guy Delmer en est convaincu. « La différence se fera par la valeur ajoutée Made in France. Le concept est très porteur. Nous avons pour nous l'expérience, la maîtrise des microsoudages. Nous avons aussi la capacité d'écoute et l'accompagnement apporté par le pôle de compétitivité des microtechniques et celui des centres de recherche et les laboratoires en région ».

Très révélateur de l'état d'esprit, Laser Cheval a joué en misant à la fois sur les pôles de compétitivité véhicule du Futur, Plastipolis et Microtechniques. Peut-être le tiercé dans l'ordre ou le désordre à l'arrivée.

le 06/04/2012 à 05:00 par JBD